

GIAMPIERO BIANCHI

Contatti

● 06083, BASTIA UMBRA

●

Profilo professionale

Venditore specializzato con ottima esperienza in negoziazione efficace e persuasiva maturata nel settore packaging in oltre 40 anni di attività. Fortemente motivato ad implementare il portafoglio clienti aziendale e il fatturato mediante ricerca di nuovi utenti in target e tramite presentazione dell'offerta di beni e/o servizi coerenti alle loro esigenze. Spirito d'iniziativa, intraprendenza, dinamismo, autonomia e buona dimestichezza con gli aspetti commerciali e di contrattualistica. Flessibilità, intraprendenza, spirito d'iniziativa e orientamento agli obiettivi mi consentono da oltre 35 anni di gestire il portafoglio clienti delle aziende e incrementarne la redditività attraverso strategie di ricerca di clienti in target, negoziazione efficace e comunicazione persuasiva finalizzata alla conclusione di nuovi contratti. Grazie a solide competenze in ambito commerciale e contrattualistico maturate in 35 anni sono in grado di elaborare preventivi e bozze di contratti, analizzare i bisogni dei clienti in modo da organizzare l'offerta e la trattativa attorno a caratteristiche, vantaggi e benefici dei beni e/o servizi proposti. Disponibile a trasferire sul territorio nazionale. Professionista dinamica e comunicativa, con esperienza pluriennale nel settore packaging. Dotato di grande spirito di iniziativa e

Capacità e competenze

- Vendita B2C
- Time management
- Competenze consulenziali
- Sviluppo commerciale

Esperienze lavorative e professionali

Rappresentante

1989.03 - Attuale

Icat/Linea Pack, Perugia/Certaldo

- Ricerca e identificazione di nuove opportunità di vendita per l'ampliamento del portafoglio clienti e la fidelizzazione di lungo termine.

Responsabile Manutenzione

1980.03 - 1988.03

Colussi SpA, Assisi

Istruzione e formazione

I.T.I.S. , Foligno

1972 - 1978

Diploma: Meccanica

Competenze linguistiche

Italiano: LINGUA MADRE

Inglese:  A1

Principiante

problem solving e capace di instaurare relazioni positive con clienti e potenziali clienti, è sempre attenta ad analizzare gli aspetti psicologici e le reali esigenze dell'utenza in modo da proporre le soluzioni più vantaggiose con tecniche di comunicazione efficace e vendita persuasiva. Esperto in ambito commerciale e contrattuale e con ottime conoscenze degli applicativi Office.

Hobby e interessi

- Trekking
- Alpinismo
- Arrampicata su roccia
- Sci escursionismo